



Aktionsplan AktivStrategie

IST-Analyse was ist erfolgreich	Potenzial-Analyse was schlummert noch alles in uns	Kernkompetenz Einzigartigkeit – alleergrösste Stärke	Erfolgreichstes Geschäftsfeld einzigartiges Lösungsangebot	Basis AktivStrategie bester Problemlöser für ...
Idealkunde Erstellung Business-Avatar	Zielgruppen-Segmentierung Grösse + Zahlungskraftigkeit	Problem/Bedarf Schmerzpunkt bestimmen	Zielgruppen-Test Verifizierung	Kunden-Magnet Strahl- + Anziehungskraft
Kommunikations-Analyse wo erwische ich meinen Idealkunden	Botschaft Entwicklung Gesprächsleitfaden	Vertriebsmatrix von der Adresse zum Stammkunden	Vernetzung Kooperation + soziale Netzwerke	Marktführerschaft allerbester Lösungsanbieter
Anpassung Mitarbeiter Motivation + Weiterbildung	Angebots-Optimierung Mehrwerte mit Digitalisierung	Automatisierung Prozesse + Abläufe digitalisieren	Investitionen Finanz- und Businessplan Wachstum	Unternehmens-Wachstum! zukunftssicher + nachhaltig